



LOSBERGER DE BOER

Aumento del rendimiento

Resumen del año 2023





Resumen del año 2023

Nota explicativa

En este informe presentamos los resultados financieros y los principales acontecimientos de Losberger De Boer en 2023. Los estados financieros se han elaborado a 31 de diciembre de 2023. Las cifras de 2023 y las cifras comparativas de 2022 se han elaborado de conformidad con los principios contables generalmente aceptados en Alemania. Los estados financieros clave incluidos en este informe proceden de los estados financieros de 2023 de Losberger De Boer Holding GmbH.

Colofón

Este informe YIR ha sido publicado por Losberger De Boer. Fecha de publicación: Diciembre 2024

Aumento del rendimiento

Foto de portada:

Reino Unido - Foto London Rental
Projects Division

Para Photo London 2023, Losberger De Boer construyó una Jumbo Alu Hall de 50x30 m en Somerset House, que proporcionó un espacio de exposición de luz diáfana y envoltura artística para 125 expositores.

A pesar de los desafíos logísticos, incluyendo un plazo muy limitado de tan solo 3 días para completar la instalación, el proyecto se llevó a cabo con total éxito. Esto consolidó aún más la reputación de Losberger De Boer como el proveedor de referencia para eventos de alto nivel en Somerset House.

Contenido

- 04 Proyecto: EE.UU. - División de ventas de aluminio de Alumni Party
- 05 Presentación del Director General
- 07 Proyecto: España - Golf Solheim Cup División de Proyectos de Alquiler
- 08 Sobre Losberger De Boer
- 09 Proyecto: Alemania - Deutsche Bahn Competence Centre Modular Systems Division
- 10 Informe del Consejo de Administración

- 13 Proyecto: Global - División de Sistemas de Despliegue Rápido de Tiendas Hinchables TAG NG
- 14 Sostenibilidad: Comprometidos
- 16 Proyecto: Azerbaiyán - Congreso Astronáutico Internacional División de ventas de aluminio
- 17 Previsión para 2024
- 18 Proyecto: Corea del Sur - Ladies PGA Championship División de ventas de aluminio

EE.UU. - Fiesta de antiguos alumnos

División de ventas de aluminio

Durante la Fiesta de Antiguos Alumnos 2023 de la Universidad Wake Forest, la carpa para eventos Levo de Losberger De Boer destacó por su diseño elegante y sus impresionantes vistas panorámicas del campus, creando un ambiente verdaderamente inolvidable.

El interior de la carpa, amplio y adaptable, ofreció una experiencia única y envolvente, logrando un equilibrio perfecto entre la elegancia y el espíritu comunitario característico de la universidad.

Fotos: Party Reflections y CSM Productions



Introducción del Director General

Arnout de Hair

Tras un exitoso 2022, el Grupo Losberger De Boer cerró 2023 con otro año de logros, destacando una notable mejora en el valor añadido generado a partir de los ingresos obtenidos.

La empresa mantiene una sólida posición financiera, y el Consejo de Administración expresa su satisfacción con el crecimiento de los beneficios y la rentabilidad operativa alcanzada durante 2023.

“Estos proyectos no sólo reflejan nuestro compromiso con la innovación, sino que también subrayan nuestra responsabilidad con el medio ambiente.”

Comprometidos con la innovación y la sostenibilidad En el último año, hemos aprovechado numerosas oportunidades para cooperar con nuestros clientes en proyectos emblemáticos, con resultados de los que nos sentimos profundamente orgullosos. Por ejemplo, completamos con éxito varios proyectos que integran paneles solares en nuestras soluciones. Esta solución se ha desarrollado para facilitar la transición a estructuras de alquiler neutras desde el punto de vista climático. Además, en 2023, lanzamos la Levo, una nueva estructura innovadora, como solución versátil de espacio para eventos que cuenta con un techo curvo único que combina el atractivo visual con la funcionalidad. Estos proyectos no solo reflejan nuestro compromiso con la innovación, sino que también subrayan nuestra responsabilidad con el medio ambiente.

La División de Proyectos de Alquiler siguió beneficiándose del despliegue de numerosos eventos a partir de 2022 y de proyectos de alquiler a largo plazo en el Reino Unido. A pesar de un comienzo de año prometedor, nuestra División de Ventas de Aluminio se enfrentó a desafíos debido a la ralentización económica en Alemania y China. Las empresas de alquiler de carpas aumentaron significativamente sus existencias de estructuras en 2022 para satisfacer la fuerte demanda durante ese año, lo que redujo la necesidad de nuevas estructuras en 2023. La División de Sistemas Modulares tuvo un año exitoso tanto en ventas como en alquileres de sus sistemas, rindiendo en línea con las expectativas. La División de Sistemas de Despliegue Rápido (RDS) continuó con éxito su nueva estrategia, introducida en 2022, y tuvo un año satisfactorio. Teniendo en cuenta las limitadas sinergias con las demás actividades del Grupo Losberger De Boer, se tomó la decisión de desinvertir la División RDS en 2024.





Fortalecer nuestra organización

En 2023, dimos prioridad al compromiso de los empleados y al desarrollo del talento a través de diversos programas de bienestar, seguridad y liderazgo. Un programa Six Sigma para empleados de alto potencial subrayó nuestro compromiso con la calidad de la plantilla, mientras que las iniciativas de formación y desarrollo de la gestión en todo el grupo ayudaron a afrontar los retos del mercado laboral y a retener a los mejores talentos.

En 2023, implantamos con éxito SAP S4/HANA en toda la organización, mejorando la eficiencia operativa y la información financiera. Con esta infraestructura, estamos mejor equipados para responder con rapidez a los cambios del mercado e impulsar la mejora continua en todos los departamentos. Me gustaría agradecer y elogiar a todos los implicados por su contribución al éxito de esta amplia operación.

Nuestros esfuerzos de sostenibilidad progresaron adecuadamente a través de nuestro programa «Cubrir el mañana», centrado en la reducción de nuestra huella de carbono corporativa. Actuar como una empresa responsable es clave para nosotros y nos comprometemos a crear un mayor impacto hacia un futuro más sostenible y equitativo.

Esta variedad de iniciativas refleja nuestro compromiso con el crecimiento sostenible, la excelencia operativa y el mantenimiento de un lugar de trabajo competitivo y atractivo.

Perspectivas positivas para 2024

El impacto de los cambios económicos en los mercados clave de Alemania y China supone un reto importante para Losberger De Boer. Preveamos un ligero crecimiento del volumen de ventas en 2024, con un mix de proyectos que contribuirá a una rentabilidad ligeramente inferior en comparación con los resultados de 2023.

Dados los buenos resultados de la empresa en los últimos años y el éxito de la integración y aplicación de su estrategia, preveamos unas perspectivas positivas para 2024. Losberger De Boer cuenta con una robusta cartera de pedidos, una sólida base financiera y una saneada posición de tesorería.

La confianza mencionada también contribuyó a que las conversaciones iniciadas con un nuevo inversor a finales de 2023 se desarrollaran de forma muy positiva. Como resultado, Robus Capital Management procederá a la adquisición de nuestro Grupo en 2024. Estamos entusiasmados por seguir construyendo una empresa sólida y con visión de futuro que aporte valor a nuestros clientes y socios en todo el mundo.

Arnout de Hair,

CEO - Grupo Losberger De Boer



España - Copa Solheim de Golf

División de Proyectos de Alquiler



Para la Solheim Cup 2023 en Málaga (España), Losberger De Boer diseñó y construyó un edificio de hostelería de dos plantas, inspirado en el estilo mediterráneo, con una superficie total de 3.400 m². A pesar de los retos que presentó el terreno, con una inclinación de 4 metros, el proyecto se completó puntualmente, sin recurrir a maquinaria pesada y aplicando soluciones de ingeniería innovadoras. Las estructuras recibieron grandes elogios de clientes y asistentes, y el proyecto obtuvo el prestigioso Emporia Gold Award a la excelencia en soluciones para eventos.



Sobre Losberger De Boer

Losberger De Boer es uno de los principales proveedores mundiales de soluciones de espacio modulares temporales y permanentes. Ofrecemos soluciones llave en mano con un óptimo servicio al cliente. Nuestras estructuras y edificios se utilizan para fines comerciales, uso público, eventos y aplicaciones militares y humanitarias. Losberger De Boer tiene su sede en Bad Rappenau (Alemania) y cuenta con 8 plantas de producción y 21 oficinas de ventas en todo el mundo. La empresa tiene más de 800 empleados en todo el mundo y cuenta con las certificaciones VCA**/SCC**, ISO 9001-2015 e ISO 14001-2015. Losberger De Boer se fundó en 1919.

Nuestra historia Friedrich Losberger registró su empresa en Heilbronn (Alemania) en 1919. En 1925, construyó su primera carpa para un circo ambulante, que serviría de establo para los animales. En 1974, la empresa lanzó la primera

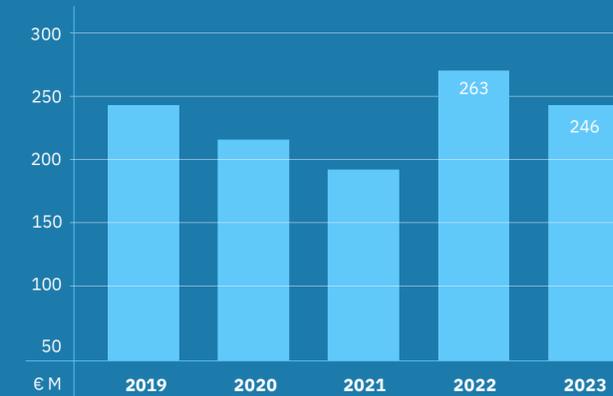
construcción de carpas de aluminio basada en un principio modular. En las décadas siguientes, Losberger se expandió a otros países y siguió lanzando nuevos productos. Durante este tiempo, la empresa realizó varias adquisiciones, incluidos los activos de Walter S.A., EuroHallen GmbH y Gradinger.

De Boer fue fundada en 1924 en la localidad rural de Hensbroek (Países Bajos) por Klaas de Boer, que poseía un bar local y una tienda de comestibles y alquilaba una carpa de circo italiana de segunda mano para mejorar el alojamiento en las ferias locales. En la década de 1930, De Boer compró una máquina sembradora y empezó a fabricar sus propias carpas. En los años setenta, De Boer fue una de las primeras grandes empresas en hacer un pedido a Losberger de los nuevos sistemas de carpas de aluminio. En 2005, la familia De Boer vendió las últimas acciones que le quedaban.

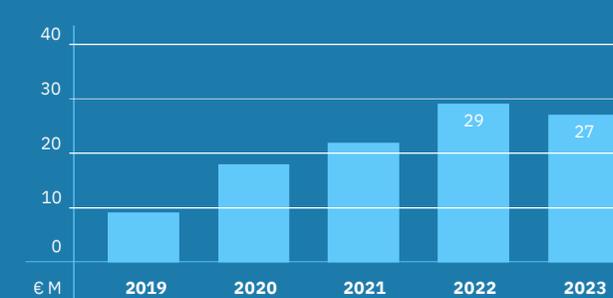
En 2017, Losberger adquirió De Boer, y las dos empresas se fusionaron bajo la nueva marca Losberger De Boer, mostrando la herencia de dos de los nombres más consolidados de la industria.

Principales cifras

Ingresos



Resultado operativo (EBITDA)



Satisfacción del cliente



Satisfacción de los empleados



Resultados en materia de sostenibilidad



Presupuesto: Comprometidos con su éxito, nuestro objetivo es lograr la máxima satisfacción del cliente. Esa es nuestra base para ser un socio implicado, creativo y profesional. Estamos aquí para ayudarle a superar sus retos, y nuestro principal objetivo es garantizar que alcance sus metas.





Alemania - Centro de Competencia de Deutsche Bahn

División de Sistemas Modulares

Losberger De Boer amplió el Centro de Competencia de Deutsche Bahn en Darmstadt (Alemania) añadiendo 22 unidades modulares, superando los retos logísticos para cumplir el apretado calendario. El nuevo nivel proporcionó espacio de formación adicional y se equipó con paneles solares, combinando funcionalidad y sostenibilidad. El éxito de esta colaboración pone de manifiesto la confianza de Deutsche Bahn en la eficiencia y flexibilidad de la construcción modular.



Informe del Consejo de Administración



Después de un año récord en 2022, Losberger De Boer Group fue capaz de concluir otro año exitoso en 2023. La facturación total del Grupo ascendió a 246,4 millones de euros en 2023, frente a los 262,9 millones de euros de 2022 y los 195,8 millones de euros de 2021. En 2023, Losberger De Boer Group superó su objetivo presupuestario de ingresos de 235,4 millones de euros en un 5%. En comparación con 2022, los ingresos fueron un 6% inferiores en 2023.

A pesar de unos ingresos ligeramente inferiores a los de 2022, en 2023 el Grupo Losberger De Boer obtuvo un beneficio bruto de 106,2 millones de euros, superior al del año 2022 (102,4 millones de euros). El beneficio bruto como margen de los ingresos totales alcanzó el 43%, mientras que en 2022 el margen fue del 39%. Esto supone una clara mejora del valor añadido sobre los ingresos realizados.

Los mayores gastos de personal y otros gastos de explotación en comparación con 2022 condujeron finalmente a un EBITDA de explotación del Grupo de 27 millones de euros en 2023. Esta cifra es 2 millones de euros inferior al año récord de 2022 (29 millones de euros), pero supone una clara mejora en comparación con 2021 (21,5 millones de euros). El margen de EBITDA fue del 11% en 2023, es decir, estable en comparación con 2022.

“El Grupo Losberger De Boer logró incrementar su margen de beneficio bruto en 2023, gracias a la finalización de algunos contratos a largo plazo con bajo margen y a la estabilización de los precios de materiales y otros insumos a lo largo del año.”

Losberger De Boer generó una entrada de efectivo de explotación en 2023 de unos 24 millones de euros. La salida de efectivo de las actividades de inversión por valor de 19,5 millones de euros se debió principalmente a las inversiones en activos de alquiler y en la producción de edificios y maquinaria necesarios para fines empresariales, así como a las inversiones relacionadas con la continuación del despliegue de SAP S4/HANA. La situación financiera del Grupo es sólida. La dirección está muy satisfecha con la evolución de los beneficios y la rentabilidad operativa en 2023, también en comparación con el presupuesto.

Después de un excelente 2022, el primer año después de Covid y un año con fuertes ingresos de la Copa del Mundo de Fútbol, Losberger De Boer Group registró un nivel de ingresos ligeramente inferior en 2023 (-6%). La ligera reducción de los ingresos está en consonancia con el ciclo bianual del negocio de eventos. La dirección está muy satisfecha con la tendencia positiva del beneficio bruto, que lleva a un margen EBITDA operativo del 11%, en línea con 2022. Losberger De Boer Group ha podido mejorar su margen de beneficio bruto gracias a la expiración de algunos contratos a largo plazo con márgenes bajos y a la normalización de los precios de los materiales y otros insumos durante el año 2023.

Resumen de resultados por división

Tras un fuerte aumento de los ingresos en nuestra División de Sistemas de Aluminio (ASD), de 93,7 millones de euros en 2021 a 116,4 millones de euros en 2022, en 2023 los ingresos cayeron a 104,6 millones de euros. Tras la pandemia de Covid-19, las ventas a clientes de eventos empezaron a recuperarse en 2021 y cobraron aún más impulso en 2022. En 2023 se produjo un descenso de los ingresos debido al aplazamiento y la pérdida de algunos proyectos de ventas en curso. El Ebitda operativo alcanzó los 9,7 millones de euros en 2023, frente a los 12,9 millones de 2022.





Los ingresos de nuestra División de Proyectos de Alquiler (RPD) alcanzaron los 113,1 millones de euros en 2022, frente a los 73 millones de euros de 2021. En 2023 se alcanzó un nivel de 109,4 millones de euros. En 2022, RPD se benefició del fuerte aumento de eventos tras el fin de la pandemia de Covid-19, la demanda de proyectos para refugiados y la Copa Mundial de Fútbol. Los ingresos de 2023 también fueron elevados debido, en parte, a varios proyectos de alojamiento escolar temporal en el Reino Unido. El EBITDA operativo alcanzó un nivel de 15,0 millones de euros en 2023, frente a los 15,1 millones de euros de 2022 y los 10,7 millones de euros de 2021.

Nuestra División de Sistemas Modulares (MSD) obtuvo unos ingresos de 36,5 millones de euros en 2023, frente a 38,8 millones de euros en 2022 y 33,0 millones de euros en 2021. MSD se benefició en 2022 del retraso en la finalización de proyectos de 2021. En 2023, los ingresos disminuyeron ligeramente debido a una demanda algo más débil en el negocio industrial y a la intensificación de la competencia. MSD obtuvo un EBITDA operativo de 5,8 millones de euros en 2023, similar a los 5,7 millones de euros de 2022.

La división de Sistemas de Despliegue Rápido (RDS) registró en 2023 unos ingresos de 28,2 millones de euros, frente a los 35,1 millones de 2022. Tras algunos proyectos emblemáticos de escaso margen en los últimos años, en 2023 la Dirección decidió no licitar grandes proyectos competitivos. Esto explica la caída de las ventas en comparación con el año anterior. Este cambio de estrategia ha dado lugar a un EBITDA en 2023 de 1,1 millones de euros, frente a los 0,5 millones de euros de 2022.

Fortalecer nuestra organización

Además de nuestros diversos programas de compromiso de los empleados que se centran en el bienestar, la seguridad y las oportunidades de crecimiento personal, en 2023 Losberger De Boer puso en marcha un programa Six Sigma para altos potenciales dentro de nuestra empresa. Se trata de una iniciativa importante, ya que el éxito de nuestra empresa depende de la calidad de nuestros empleados. Además, Losberger De Boer es consciente de los retos que plantea el mercado laboral actual y la rotación natural asociada a la jubilación de personal directivo experimentado. Los programas de formación y desarrollo de directivos de todo el Grupo nos permiten mantener y aumentar nuestro atractivo como empleador en el mercado laboral y ofrecer suficientes oportunidades de crecimiento a nuestros talentos.





En 2023, implantamos con éxito en todo el Grupo nuestra infraestructura de TI mejorada, SAP S4/ HANA. Nos gustaría reconocer y elogiar a todos los implicados por su contribución al éxito de esta amplia operación. El sistema ERP, completamente renovado, proporcionará información de gestión que permitirá conocer al día el rendimiento operativo y financiero de la empresa y contribuirá a la calidad de los informes.

En el año examinado, Losberger De Boer demostró su creciente compromiso con la sostenibilidad a través de una serie de iniciativas específicas como parte de nuestro programa «Cubrir el mañana», que se centra en la incorporación de prácticas sostenibles en todos los niveles de nuestra organización. En 2023, hicimos progresos significativos en la medición y gestión de la huella de carbono corporativa (CCF) de la empresa. Esto nos permitió identificar áreas clave de mejora y aplicar estrategias eficaces para reducir las emisiones de carbono.

Sobre Losberger De Boer

Losberger De Boer es una empresa global con ocho centros de producción en tres continentes, facilitados por una red de ventas que se extiende por todo el mundo para garantizar la proximidad a nuestros clientes. El Grupo es un proveedor integral de soluciones modulares de espacio y suministra estructuras de carpas, pabellones y contenedores que se venden o alquilan a diversos grupos de clientes. Los segmentos de mercado más importantes de Losberger De Boer son el mercado de eventos, los mercados comercial, industrial y público (CIP) y los sistemas de despliegue rápido para aplicaciones militares y humanitarias. Losberger De Boer cubre mercados relevantes en Europa, EE.UU., Oriente Medio y Asia.

El Grupo está organizado en cuatro divisiones que atienden a distintos segmentos de clientes finales con soluciones temporales y semipermanentes: - Sistemas de aluminio (ASD): la división es responsable de la producción y venta de una amplia gama de estructuras estandarizadas de aluminio y acero para estructuras tensadas y pabellones a terceros clientes, por ejemplo, como sistema modular para empresas de alquiler de carpas o como entrega llave en mano para almacenes.

- Proyectos de alquiler (RPD): la división es capaz de satisfacer una amplia gama de necesidades de alquiler de soluciones modulares de espacio llave en mano, por ejemplo, desde instalaciones deportivas y de eventos empresariales hasta almacenes e instalaciones de emergencia.

- Sistemas modulares (MSD): la división alquila y vende contenedores estandarizados y altamente personalizados y sistemas de unidades modulares a clientes finales comerciales/industriales y públicos, por ejemplo, unidades de salas como escuelas, guarderías y edificios de oficinas.

- Sistemas de Despliegue Rápido (RDS): la división ofrece soluciones funcionales y de despliegue rápido diseñadas principalmente para organizaciones militares y humanitarias (internacionales) y utilizadas, por ejemplo, como hospitales móviles, campamentos sobre el terreno y hangares militares.



Global - Carpas hinchables TAG NG

División de Sistemas de Despliegue Rápido

Nuestras carpas hinchables TAG NG están diseñadas para ofrecer refugio inmediato en situaciones de emergencia y crisis humanitarias. Su versatilidad permite emplearlas como refugios, puestos de mando, hospitales de campaña móviles, carpas de triaje o unidades de aislamiento de pacientes, entre otras aplicaciones. Fabricadas con tejido recubierto de PVC soldado por alta frecuencia (HF), garantizan un entorno resistente, completamente estanco y protector, lo que las hace ideales tanto para usos militares como civiles.



Sostenibilidad: Comprometidos

Incorporación de prácticas sostenibles en toda la organización En 2023, Losberger De Boer mostró su creciente dedicación a la sostenibilidad a través de una serie de iniciativas estratégicas como parte de su programa “Covering Tomorrow”. Este año se han producido avances significativos en su estrategia de Responsabilidad Social Corporativa (RSC), que se centra en la integración de prácticas sostenibles en todos los niveles de la organización. La empresa se concentró en mejorar sus marcos medioambientales, sociales y de gobernanza (ESG), preparándose para normativas más rigurosas como la próxima Directiva sobre Informes de Sostenibilidad Corporativa (CSRD), y profundizando en su comprensión de los impactos medioambientales y sociales.

Hoja de ruta hacia el desarrollo sostenible

El Grupo Losberger De Boer se ha adherido al Pacto Mundial de las Naciones Unidas (PMNU), demostrando así su compromiso de respetar los principios del PMNU en materia de derechos humanos, trabajo, medio ambiente y lucha contra la corrupción.

La empresa incorpora los principios del PMNU a su plan estratégico, su cultura corporativa y sus operaciones cotidianas en consonancia con los Objetivos de Desarrollo Sostenible.

Losberger De Boer identificó cinco ODS que tendrán el mayor impacto en estos objetivos, sin dejar de centrarse en los otros 12 ODS.

Nos centramos en los siguientes cinco ODS:

- ODS 3** Buena salud y bienestar
- ODS 8** Trabajo digno y crecimiento económico
- ODS 12** Consumo y producción responsables
- ODS 13** Acción climática
- ODS 17** Asociaciones para alcanzar los objetivos

Losberger De Boer posee la certificación ISO 14001 desde 2010. Se trata de la norma internacional para sistemas de gestión medioambiental. Garantiza que las empresas disponen de procedimientos sólidos para minimizar su huella medioambiental.

Además de los objetivos específicos de cada división, el Grupo ha acordado las siguientes metas:



Minimizar el uso de papel
| a partir de 2023



Reducir al mínimo los plásticos de un solo uso
| a partir de 2024



Energía verde para todas las sedes
| a partir de 2024



Todos los coches nuevos de alquiler serán ecológicos
| a partir de 2025



Carbono neutro Alcance 1 y 2
| a partir de 2030



Medir nuestro rendimiento

Uno de los hitos fundamentales en la trayectoria de Losberger De Boer en materia de RSC fue la ampliación de su sistema de calificación de la sostenibilidad EcoVadis a todo el grupo. Este sistema de calificación evalúa el rendimiento de la empresa en diversas áreas, como los derechos laborales y humanos, la ética y la contratación sostenible. Garantiza que cada parte de la organización se adhiere a estas estrictas normas. Como parte de esta iniciativa, Losberger De Boer dio prioridad a la transparencia de la cadena de suministro colaborando estrechamente con los proveedores para cumplir normas medioambientales y éticas más estrictas. Este enfoque garantiza que el impacto de sus productos vaya más allá del punto de entrega. Gracias a su ejemplar actuación en las políticas medioambiental, laboral y de derechos humanos, Losberger De Boer ha obtenido la Medalla de Oro a la Sostenibilidad en sólo tres años. Esto sitúa a la empresa en el 5% superior de las empresas participantes.



Losberger De Boer ha recibido la Medalla de Oro a la Sostenibilidad

Hechos destacados 2023

Un logro significativo en 2023 fue el avance en la medición y gestión de la Huella de Carbono Corporativa (HCC) del Grupo. Gracias a este cálculo, la empresa pudo identificar áreas clave de mejora y aplicar estrategias eficaces para reducir sus emisiones de carbono. Un proyecto concreto consistió en la transición a soluciones más eficientes desde el punto de vista energético en estructuras de edificios temporales, que se utilizan en sectores como espacios para eventos, almacenes y refugios de despliegue rápido. Este cambio forma parte de un plan más amplio para reducir el consumo total de energía y disminuir las emisiones de gases de efecto invernadero en todas las operaciones de la empresa.

De acuerdo con las normas mundiales de elaboración de informes, Losberger De Boer ha iniciado la aplicación del marco de la Global Reporting Initiative (GRI). Esta iniciativa proporciona un enfoque estandarizado para la elaboración de informes de sostenibilidad, garantizando que el progreso de la empresa sea transparente y medible. Además, nuestra empresa se concentró en la doble materialidad, examinando tanto el impacto de las cuestiones medioambientales y sociales en sus resultados financieros como el efecto de su actividad en estos factores externos.

Esta estrategia integral garantiza que Losberger De Boer no sólo cumpla la normativa, sino que también desempeñe un papel activo en la creación de un futuro más sostenible.

Además, Losberger De Boer llevó a cabo una serie de iniciativas sociales como parte de su estrategia ESG. A modo de ejemplo, la empresa procedió a mejorar los programas de compromiso de los empleados que dan prioridad al bienestar, la seguridad y las oportunidades de crecimiento profesional. Además, la empresa participó en varias iniciativas comunitarias, como la prestación de apoyo a programas educativos locales y el suministro de soluciones de infraestructura para situaciones de respuesta de emergencia. Las estructuras modulares temporales se desplegaron rápidamente en proyectos de ayuda en caso de catástrofe y asistencia sanitaria, demostrando la aplicación práctica de sus productos para mejorar la resiliencia de la sociedad.

2024: Crear más impacto

De cara a 2024, Losberger De Boer se compromete a avanzar en su progreso medioambiental estableciendo objetivos más ambiciosos y fortaleciendo sus alianzas con especialistas externos. La empresa se ha comprometido a seguir mejorando sus prácticas de sostenibilidad, centrándose en la integración de energías renovables en su gama de productos y en la mejora de la eficiencia de los recursos en todos sus procesos de fabricación. A medida que Losberger De Boer se esfuerza por crear más impacto, reconoce la importancia de la acción colectiva, tanto interna como externa, para lograr un futuro más sostenible y equitativo.



El informe completo de RSC 2023 puede consultarse en www.losbergerdeboer.com/csr.



Azerbaiyán - Congreso Internacional de Astronáutica

División de ventas de aluminio

Durante el Congreso Astronáutico Internacional 2023 en Bakú, Losberger De Boer suministró dos estructuras para eventos a medida, la Revolution y la Kubo. Estas estructuras ofrecieron más de 8.000 m² de espacio de exposición de alto rendimiento, diseñado para satisfacer las necesidades del evento con máxima eficacia.

Construidas en condiciones desafiantes, como fuertes vientos y altas temperaturas, estas estructuras acogieron a las principales agencias espaciales e innovadores tecnológicos del mundo. La solución, que ofreció un espacio altamente seguro, climatizado y personalizado con branding, se completó en tan solo seis semanas, destacando la experiencia de Losberger De Boer en la creación de arquitectura para eventos a gran escala.



Previsión 2024

Reforzar nuestros resultados en 2024

Para el ejercicio 2024, Losberger De Boer espera obtener unos ingresos de unos 250 millones de euros, frente a los 246 millones de euros de 2023. Se espera que el beneficio bruto se sitúe en 105,0 millones de euros, con un EBITDA operativo de unos 24,5 millones de euros (frente a los 27,0 millones de euros de 2023).

Se espera que los ingresos sean algo más elevados en 2024 que en 2023, lo que está relacionado, por un lado, con los mayores ingresos previstos por eventos de RPD, incluso en 2024, que tradicionalmente aporta mayores ingresos en eventos (deportivos) que en años impares. Por otro lado, esperamos que los ingresos de ASD caigan debido a la atonía de la demanda del mercado. Esperamos que el EBITDA operativo se sitúe en un nivel ligeramente inferior al de 2023.

La División de Sistemas de Aluminio (ASD) prevé unos ingresos de 110,3 millones de euros en 2024, frente a los 104,6 millones de euros de 2023. ASD espera poder aumentar sus ingresos un 5% de un año a otro. El mercado de las estructuras temporales está creciendo a escala mundial, lo que debería traducirse en una mayor actividad en los distintos emplazamientos. Se están desarrollando nuevos mercados internacionales y la dirección espera un crecimiento continuo en EE.UU. y Francia. Como resultado, ASD espera obtener un EBITDA operativo de 11,1 millones de euros, superior al EBITDA de 2023, de 9,7 millones de euros.

La División de Proyectos de Alquiler (RPD) prevé unos ingresos de 119,0 millones de euros para 2024, lo que supone un aumento de 10,0 millones de euros en comparación con 2023: 109,0 millones de euros. Para 2024, RPD espera unos ingresos un 9% superiores como resultado del elevado número de ventas relacionadas con eventos incluso en este año. Además, se mantiene la demanda de alojamiento escolar temporal en el Reino Unido y de alojamiento temporal para refugiados. Para 2024, esperamos un EBITDA operativo de 16,1 millones de euros, superior al EBITDA operativo realizado en 2023 (15,0 millones de euros).

“Se están desarrollando nuevos mercados internacionales y la Dirección espera un crecimiento continuado en EE.UU. y Francia.”

Se espera que la División de Sistemas Modulares (MSD) obtenga unos ingresos en 2024 de 43 millones de euros, lo que supone un aumento con respecto a los ingresos obtenidos en 2023: 36 millones de euros. Se espera que los ingresos se vean impulsados por la fuerte demanda del sector público y los clientes industriales. La dirección prevé un EBITDA operativo para 2024 de 4,7 millones de euros, ligeramente inferior al de 2023 (5,8 millones de euros). Esto se debe a un cambio en la combinación de productos, que se centra más en los ingresos relacionados con las ventas que en los relacionados con los alquileres.

Nuestra División de Sistemas de Despliegue Rápido (RDS) se desconsolidará durante el año 2024. En consecuencia, los ingresos previstos se limitan a 11,0 millones de euros, frente a los 28,0 millones de euros de ingresos realizados en 2023. La dirección ha decidido que las actividades de RDS ya no son fundamentales para el Grupo Losberger De Boer. Como resultado de los bajos ingresos, la Dirección espera un EBITDA ligeramente negativo para el período hasta la desconsolidación.

Según la Dirección, y a falta de acontecimientos negativos importantes, la previsión para 2024 es realista tanto desde el punto de vista de los ingresos como del EBITDA operativo.

Bad Rappenau, diciembre de 2024

Consejo de Administración

Sr. A.T. de Hair, Consejero Delegado Sr. D. Macho, Director Financiero Sr. A. Stamm, Director de Operaciones Sr. D. Simons, Asesor del Consejo de Administración





Corea del Sur - Campeonato PGA femenino

División de ventas de aluminio

Por tercer año consecutivo, el Campeonato del Torneo de Golf Femenino (LPGA) de 2023 en Corea del Sur contó con una estructura de eventos de Losberger De Boer, el Emporio Maxiflex. Esta construcción de dos pisos, con 15 m de ancho, 45 m de largo y una altura lateral de 6,8 m, se destinó principalmente a servir como espacio de hospitalidad VIP durante el torneo.





LOSBERGER DE BOER

Sede Central

Losberger De Boer Holding GmbH

Gottlieb-Daimler-Ring

14 74906 Bad

Rappenu

Alemaña

www.losbergerdeboer.com

